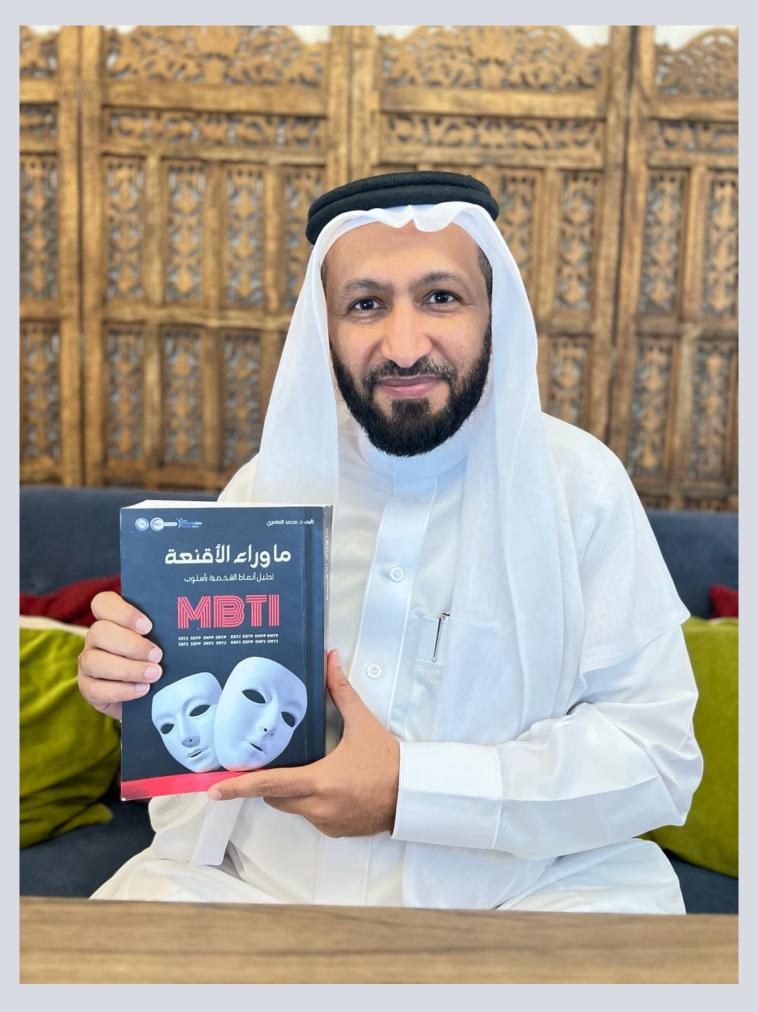


بحمد الله صدر كتاب ما وراء الأقنعة ما وراء الأقنعة (تحليل أنمــاط الشخصــية بأســلوب MBTI) للمؤلــف د. محمـــد العامري ، الصادر عن دار كيان للطباعة والنشر

March 28, 2024 الكاتب : د. محمد العامري عدد المشاهدات : 7210



بحمد الله صدر كتاب ما وراء الأقنعة ما وراء الأقنعة (تحليل أنماط الشخصية بأسلوب MBTI) للمؤلف د. محمد العامري ، الصادر عن دار كيان للطباعة والنشر



ويطيب لنا أن نقدم لكم ملخص تعريفي بكتاب ما وراء الأقنعة (تحليل أنماط الشخصية بأسلوب (MBTI) Myers-Briggs Types Indicator © MBTI

تأليف: د. محمد العامري

ما وراء الأقنعة، العامري، محمد علي شيبان ، دار كيان للنشر والتوزيع، الطبعة الأولى، جدة، 1445هـ.

رقم الإيداع: 1445/19082

ردمك: 1-0045-05-603-978

برعاية شركة الاتقان الدولي للتدريب والاستشارات

أنت أكثر عمقاً مما تعتقد!

ما وراء الأقنعة!

هذا ليس مجرد كتاب تقرؤه لمرةٍ واحدةٍ، بل هو دليلك لفهم ذاتك وفهم الآخرين من حولك، والتوافق معهم، سيكون رفيقك في رحلة الحياة وستكرر قراءته، أو مراجعة جزء منه مع كلِّ موقفٍ وشخصية تقابلها. لفهمٍ أعمق لذاتك، لبناءِ الألفة مع من حولك، لشعور أفضل، ونفسيِّة أفضل، وحياة أفضل، اقتن هذا الكتاب فهو دليلك لتحسين جودة حياتك وقيادة ذاتك والآخرين والتحكم بالمواقف المختلفة.

علم أنماط الشخصية

Personality Types

يقول الله تعالى: ﴿ وَفِلَا أَنفُسِكُم اللَّهِ تُبالِصِرُونَ ١٤٦٪ [الذاريات ٤٦]

(أنت ... أكثر عمقاً مما تعتقد)

للنــاس شخصــيات مختلفــة وســلوكيات متباينــة، وكــل شخصـية فريــدة مــن نوعهــا، ولــديها نظرتهــا للعــالم ومفهومها للحياة، قد نتشابه في ذلك أحياناً، وقد نختلف في ذلك أحياناً أخرى، فلكل شخصية مكوناتها، وسماتها، واستعدادها النفسي والجسمي للتعامل مع الذات والآخرين، وهذه هي صنعة الخالق عز وجل. و لكن كيف نستطيع أن نفهم الناس من حولنا ونتعرف على شخصياتهم؟ وكيف يفكرون وينظرون للعالم، و

و لكن كيف نستطيع أن نفهم الناس من حولنا ونتعرف على شخصياتهم؟ وكيف يفكرون وينظرون للعالم، و كيف يمكنا أن نتكلم لغة الآخرين؟.

يقدم هذا الكتاب شرحا وافيا ومفصلا لتحليل أنماط الشخصية بأسلوب MBTI والذي يساعدنا في فهم أنفسنا من الداخل حتى نعرف طبيعة سلوكنا في الخارج، لنتعرف من خلاله على طبيعة شخصياتنا، وكيف يمكن أن نرى علاقاتنا ونطور من قدراتنا على اتخاذ القرار، ونزيد من إحساسنا باحترام الذات والكفاءة الشخصية.

يركز هذا الكتاب على الفهم الأساسي للشخصية، وكيف تتطور في الحياة، كما يناقش مسارك الفريد للتطوير الذاتي والإنجاز وتطبيقات فهمك لشخصيتك في حياتك اليومية، والأهم من ذلك أن هذا الكتاب يعرفك على أثر شخصيتك في دورك في الحياة، والعلاقات وطريقتك في الاتصال مع الآخرين، وحتى في حل المشاكل لتحقيق أهدافك وتحدد مستقبلك ومسار حياتك.

يجيب علم أنماط الشخصية Personality Types بلغة علمية وعملية، على كيف لنا أن نفهم الناس من حولنا ونتعرف على شخصياتهم؟ وكيف يفكرون وينظرون للعالم، وكيف يمكنا أن نتكلم لغة الآخرين؟

كما يمكننا مـن فهـم شخصيات النـاس، وكيـف نتعامـل معهـم بصـورة فعالـة، وكيـف نكسبهم ونقنعهـم ونتعايش معهم

إن علم أنماط الشخصية Personality Types بحر زاخر من المعلومات عن أنفسنا من الداخل، وعن شخصياتنا في بيوتنا، وعن أزواجنا، وعن أولادنا، وزملائنا في العمل والمجتمع المحيط بنا إلخ...

هذا الكتاب موجه خصوصاً لمن يريد أن يعرف طبيعة شخصيته وقدراته، وكيف يمكن أن يفهم نفسه ويحقق ذاته. ويهدف هذا الكتاب أيضا إلى التعريف بعلم أنماط الشخصية Personality Types وأسلوب تحليل الشخصية وفق مؤشر MBTI.

وستلتمس عزيزي القارئ شمولية الموضوعات الخاصة بتحليل أنماط الشخصية بأسلوب MBTI، وسلاسة العرض مع ذكر حالات وأمثلة مدعمة.

فهذا الكتاب يتناول تحليل أنماط الشخصية بأسلوب MBTI من الجانب النظري والعملي أيضا، كما يركز على التطبيقات العملية الحياتية اليومية من واقع حياتنا.

قسمت هذا الكتاب إلى ثلاثة فصول رئيسية مسبوقة بشيء من التمهيدات، الفصل الأول منه تناولت فيه مكونات الشخصية الطبيعية وكذلك نظرية التفضيل الطبيعي والتي سنتعرف عليها فيما بعد أما الفصل الثاني فجعلته خاصا سمات الشخصية وما يتفرع منها من شخصيات عدة، ثم ختمت هذا الكتاب بكيف لك عزي القارئ أن تحقق الفائدة القصوص من هذا العلم الفريد وكذلك بعض التطبيقات العميلة التي ستتعرف من خلالها على شخصيتك!

ولنبدأ الآن إن شاء الله رحلتنا في أنفسنا من الداخل!



تمهید

يقول "جان ليكور": "الإنسان لا يبتدع أسلوب حياته، بل يعيش بالأسلوب الذي يبدع به".

حقيقة إننا أمام بحر من المعرفة والتفاصيل اللامتناهية عن هذه النفس البشرية، وما وراء اقنعتها، لذا سيكون هذا الفصل بمثابة الوقوف على الشاطئ حيث سأتناول فيه مفهوم القناع والذي استمدت منه كلمة الشخصية مدلولاها. يقول الإمام على بن أبي طالب رضى الله عنه: داؤك منك ومــــا تبصر *** دواؤك فيك ومـــا تشعر وتحسب أنك جـــرم صغير *** وفيك انطوى العالم الأكبر

عند ما نتحدث في كتابنا هذا عن ما وراء الأقنعة فإن حديثنا لن يكون عن رواية خيالية أو موضوع فلسفي، ولكن سيكون حديثاً عن الأقنعة التي ((لابد)) أن نرتديها جميعاً ـ إلا من رحم الله ـ !!؛ لأن (القناع) الذي نرتديه يُظْهِر للآخرين (صورة) غير الصورة (الحقيقية لنا)، ويخفي عن الأعين (شخصيتنا الحقيقية) والتي تكون في الفالب (عكس القناع)؛ فالشخصية والقناع (متلازمين متضادين) !!! ﴿ كيف؟!

إن كلمة القناع تعني باللغة اللاتينية القديمة (برسونا) : PERSONA ، ومنها إستمدت اللغة الإنجليزية كلمة ((الشخصية)) : PERSONALITY..

((..ولقد ارتبط هذا اللفظ بالمسرح اليوناني القديم إذ اعتاد ممثلو اليونان والرومان في العصور القديمة ارتداء أقنعة على وجوههم لكي يعطوا انطباعاً عن الدور الذي يقومون به، وفي الوقت نفسه لكي يجعلوا من الصعب التعرف على الشخصيات التي تقوم بهذا الدور أ ومع مرور الزمن أُطلق لفظ (برسونا) على الممثل نفسه أحياناً، وعلى الأشخاص عامة أحياناً أخرى، وربما كان ذلك على أساس أن الدنيا مسرح كبير وأن الناس جميعاً ليسوا سوى ممثلين على مسرح الحياة))!!

وإذا كان الأمر هكذا فماهى الأقنعة التى نرتديها على مسرح الحياة الكبير!!

الجواب:

الأقنعة كثيرة جداً (للأسف)، فنحن نرتدي أقنعةً خاصة بصفاتنا؛ وأقنعةً خاصة بأفعالنا وأقنعةً خاصة بآرائنا وحتى أقنعة خاصة بمعتقداتنا!!

ولو فهمنا هذه الحكمة التي تقول: (من السهل أن يكتشفك الناس .. ولكن من الصعب أن تكتشف) لما كنا بحاجة إلى ارتداء قناع ((يُخْسِبُنا)) احترام الآخرين ويجعلنا أكثر قدرة على التوافق معهم!!

أن هذا الكتاب يمثل رحلة في اعمق النفس البشرية ليساعدنا على اكتشاف أنفسنا، وفهم من نحن، وما الأقنعة التي نفضل الظهور بها، وما وراء تلك الأقنعة من أبعاد وتفضيلات شخصية... إنه خارطة طريقة لنعرف أنفسنا ((جيداً)) ..

وقبل أن نتعمق في موضوعنا دعونا نعرف ((مصطلح القناع)):

فالقناع هـو مـا يظهـره الشخـص ليعكـس ((صـفة)) أو ((فعـل)) أو ((رأي)) أو ((معتقـد))؛ ليـراه النـاس فيظنون أنه فيه وهو في الحقيقة يفتقد إليه وليوجد عنده لا ((طَبْعاً)) ولا ((تَطَبُّعاً))!!

وعندما نقول إنه يفتقد إليه ((طَبْعاً و تَطَبُّعاً)) أي أن هذه الأمور الأربعة السابقة ليست عنده ((طَبْعاً و جِبِلَّة)) ـ جبلها الله فيه وجبله عليها ـ؛ وليست ((تَطَبُّعاً)) أي أنه يحاول جاهداً إكتساب هذه الصفة المفقودة فيه

وبالنسبة ((للطّبْع والجِبِلَّة)) فهناك كثيرٌ من الصفات والأمور التي ((طبعها)) الله في بعض عباده دون غيرهم، ويدل على هذا حديث الأشج عبد القيس: ((إن فيك لخلقين يحبهما الله : الحلم والأناة)) قال يا رسول الله أهما خلقان تخلقت بهما ,أم جبلني الله عليها . قال : ((بل جبلك الله عليهما)) فقال :الحمد لله الذي جبلني على خلقين يحبهما الله ورسوله"

وهنا يتبادر للذهن إشكالية:

هل هناك فرق بين ((القناع)) و ((التَطَبُّع)) ؟؟!!

والصحيح أن بينهما فرقاً !!

((فالتَطَبُّع)): هو محاولة بذل أقصى الجهد والوسع لإكتساب صفة غير موجودة، وهذا الجهد في النهاية يؤدى إلى ((تحقق)) هذه الصفة أو تحقق ((جزء منها)).

وعلى قدر ((الجهد)) وطول ((الممارسة)) والصبر تكون النتيجة 🛚

وكما قال صلى الله عليه وسلم : ((العلم بالتعلم والحلم بالتحلم ومن يصبر يصبره الله)) - أو كما قال -

وأما ((القناع)) : فهو فقط لإظهار الصورة المفقودة ((دون بذل الجهد))، ولا يطمح صاحبه أن تكون هذه الصورة ((المعكوسة)) موجودة فيه ((حقيقةً)) بل يكتفي ((بإنعكاسها)) على الآخرين وإعتقادهم أنها موجودة فيه !!

إن السلوك الإنساني يتصف بدرجة عالية من الثبات، ولولا ثباته لما أمكن دراسته، كما وأن خصائص الشخصية الإنسانية تتصف بدرجة عالية من الثبات، ولولا ثبات هذه الخصائص لأصبح من الصعوبة بمكان التنبؤ بما سيقوم به الفرد من أداءات في مواقف مستقبلية ولأصبح من الصعب التعامل معها أو اختياره للوظيفة أو المهمة.

حقائق أساسية عن علم أنماط الشخصية Personality Types

هل قلت لي ماذا تقصد؟ لقد قلت لك ذلك، لكنك لم تسمعني! أنت لا تفهم قصدي! تلاحظ من خلال هذا الحوار أن عملية التواصل ليست بتلك البساطة!

نعم إننا نتواصل يوميا بشكل تلقائي مع الكل لكن ذلك لا يعني أننا دائما نتواصل بالطريقة الصحيحة ولا يعني أيضا أن عملية التواصل عملية يسيرة.

التواصل عملية مركبة ومعقدة وهناك الكثير من العوامل والتي تتداخل فيما بينها، فما يراه شخص ما على أنه تواصل قد لا يكون بالضرورة يتناسب مع طرف أخر، وما يود معرفته شخص ما من معلومات قد تختلف عما يود معرفته شخص آخر، وحتى أسلوب التواصل قد يختلف اختلافاً كثيراً بين الناس.

ويعتبر علم أنماط الشخصية Personality Types أحد أشهر النظريات العملية لفهم شخصيات الناس وتقريب وجهات نظرهم وزيادة فهم الفروق الطبيعية بينهم، ويعرفنا على القوة الجوهرية لديهم ومزاياهم، وكذلك على النقاط التى تحتاج إلى تطوير.

الجميل في الأمر أن علم أنماط الشخصية Personality Types يصف الشخصية في أنقى صورها الطبيعية ويبن جمال رونقها، وتستند هذه النظرية إلى حقيقة أننا خلقنا بطبيعة فطرية، ومكونات شخصية تحدد كيف نتصرف ونفكر ونتعامل مع الآخرين ويكشف لنا العديد من التفسيرات عن سلوكياتنا في العديد من مواقف حياتنا.

علم أنماط الشخصية Personality Types يساعدك على:

ا فهم نفسك والآخرين.

- 2- التعرف على ما تفضله في حياتك بصورة طبيعية.
 - 3- التعرف على الطبيعة الفطرية التي خلقنا عليها.
- 4- فهم الفروق الفردية الطبيعية بين الناس والتعامل معها بإيجابية.
 - 5- زيادة أواصر التواصل وتقوية العلاقات مع الآخرين.
- 6- فهم طبيعة التفاعل بين الشخصيات المختلفة على أنه تفاعل حيوي ونشط ومتغير.

يوفر علم أنماط الشخصية Personality Types طريقة علمية لفهم النفس البشرية كما خلقها الله تعالى في صورتها النقية، وحتى نفهم طبيعة السلوك والانفعالات وكيف تؤثر فينا الحياة، ويأتي الإنسان بعد ذلك ويستخدمها أو يطورها أو يحسنها ضمن بيئته والظروف الاجتماعية المحيطة، ولا دخل للإنسان في طبيعة شخصيته فهكذا خلقه الله تعالى، ولكنه محاسب على استثمار هذه النفس سلباً أو إيجاباً، في الخير أو في الشر.

ويبقى السؤال أين يقع ميزان الخبر والشر؟

والجواب هو في الاستخدام!

فالذكاء مثلاً ليس خيراً أو شراً، بل هو قدرة أعطاها الله للإنسان، فإذا استخدمه في الخير، فهو خير له، وإن استخدمه في الشر، فهو محاسب عليه.

فلا يأتي إنسان ويقول هكذا خلقني الله، بل يجب أن يعرف أنه يتحمل نصيبه من المسؤولية وأنه محاسب على هذه النفس أمام الله تعالى يوم القيامة.

فقد رَوى ابنُ حِبَّانَ والترمذيُّ في جامِعِه أَنَّ رسولَ الله صلى الله عليه وسلم قالَ: (لا تزولُ قَدَمَا عبدٍ يومَ القيامةِ حتَّى يُسألَ عن أربعٍ: عَن عُمُرِه فيما أفناهُ؟ وعن جسدِهِ فيما أبلاهُ؟ وعن عِلمِهِ ماذا عَمِلَ فيهِ؟ وعن مالِه مِنْ أَيْنَ اكْتَسَبَهُ وفيما أنفقَهُ؟ آ.

الفوائد التى ستحصل عليها من هذا الكتاب

ما الذي تفكر فيه عندما تنظر في المرآة كل صباح؟ هل تشعر بأن لديك معرفة تامة بنفسك؟ أن أنك تتسأل أحياناً عن حقيقة نفسك، لماذا تفكر وتشعر وتستجيب بهذه الطريقة؟ وما طبيعة تفاعلك مع الآخرين، مع أصدقائك وزملائك في العمل ومع شريك حياتك؟ هل تفهمهم دائماً فهماً تاماً؟ أم أنك تتسأل أحياناً عن دوافعهم الحقيقية، ولماذا هم يختلفون في طبيعتهم عنك؟

لقد خلقنا الله بطبيعة معينة، وخلق الله معجز للغاية، ولا يزال العلماء يدرسون ويبحثون في طبيعة النفس البشرية، وكل يوم نسمع اكتشافات وحقائق عجيبة عن خلق الله المعجز للإنسان، فعندما نتكلم عن علم النفس، فغالباً ما نتكلم عن المرض، فهذا الإنسان مصاب بالقلق وهذا مصاب بالاكتئاب وهكذا، ولكن ماذا عن الجانب الطبيعي؟ قليلاً ما نسمع عنه.

هذا الكتاب في تحليل أنماط الشخصية بأسلوب MBTI يركز على الجانب الطبيعي فقط من النفس البشرية، فكل ما ذكر في هذا الكتاب من مكونات للشخصية ومن طبيعة تركيبة شخصية الإنسان أمر طبيعي للغاية و لا علاقة له بخير أو بشر أو جنس (رجل أو امرأة) أو جنسية أو ذكاء أو غباء ولا حتى العمر. هكذا خلقنا الله تعالى. كل الشخصيات مُشكلة!

فكلنا نفكر ولنا مشاعر ولدينا خطة لإدارة حياتنا.

وكذلك فإن كل الشخصيات مختلفة، فمنا الطيب والشديد، ومنا الحازم والمتراخي.

وهذا كله طبيعي للغاية، فكل الشخصيات لديها نقاط قوة ونقاط ضعف.

و لا علاقة لذلك بكفاءة الإنسان أو ذكاؤه أو قدرته على التفوق والنجاح في حياته.

فلقد أعطانا الله كلنا قدرات وإمكانيات ونحن محاسبون على ذلك، ولا دخل لنا بطبيعة شخصيتنا ولكن نحن مسؤولون عن تصرفاتنا وسلوكنا أمام الله تعالى.

ويستطيع كل شخص أن يكون ما يشاء إذا فهم نفسه واستخدم قدراته وتغلب على نقاط ضعفه.

هذا الكتاب صمم ليجيب عن الأسئلة التي تدور في رأسك حول أنماط الشخصية، وليكسف لك ما وراء الأقنعة التي نرتديها والتي تسمى بشخصيات، إنه يصحبك في جولة موجهة حول أنماط الشخصية، جولة للتعرف على التركيبة المعقدة التي تشكل شخصية الإنسان.

سوف يقدم لك هذا الكتاب العديد من الفوائد ولعل من أبرزها ما يلي على سبيل المثال لا الحصر:

- فهم نفسك ومعرفة من أنت بشكل أفضل.
 - 2- معرفة محفزاتك نحو الإنجاز والإبداع.
- 3- معرفة مواطن القوة والضعف فى شخصيتك.
 - 4- تقبل الاختلاف مع وعن الآخرين.
 - 5- تحسين التواصل مع نفسك ومع الآخرين.
 - 6- معرفة نقاط ضعفك فترممها.
 - 7- معرفة نقاط قوتك فتستثمرها.
- 8- مخاطبة الناس بما يتناسب مع أنماطهم الشخصية، لتحقيق نجاح أكبر في الاتصال.
 - 9- معرفة أهدافك وكيف تحققها بما يتناسب مع نمطك.
 - 10- تكوين فكرة عما يمكن أن تمارسه من أعمال مستقبلياً فتتفوق فيه.
 - ١٦- تسريع الإرشاد النفسي والاستفادة من تقنياته.
 - 12- فهم وتطوير الذات.
 - 13- التطوير الإداري لقدراتك.
 - 14- زيادة كفاءة وفعالية نموك المهني.
 - ٦٥- فهم الدقيق لمتطلبات الوظيفية.
 - 16- رفع مستوى التطوير الوظيفي لك.
 - 17- بناء فرق العمل الفعالة.
 - 18- تطوير كفاءة وفعالية فرق العمل.
 - 19- تنمية قدرتك على فهم رؤساءك في العمل.
 - 20- تنمية قدرتك على فهم مرؤوسيك في العمل.
 - 21- التدريب على مهارات القيادة والإدارة.
 - 22- ادارة الاختلاف وحل المشكلات.
 - 23- حل مشكلات العلاقات يكافة أيعادها وأشكالها.
 - 24- زيادة سرعة التعليم والتعلم.

- اكتشاف طبيعة برامجك العقلية التى شكلت شخصيتك الفريدة
 - 2- اتخاذ توجه عقلی إیجابی.
 - 3- تدعيم تقديرك للنفس.
 - 4- السيطرة على مشاعرك.
 - التغلب على تأثيرات التجارب السلبية الماضية.
- 6- نسج قيمك ومعتقداتك في نسيج واحد مع ما ترغب في إنجازه.
 - 7- تغيير العادات غير المرغوب فيها.
 - 8- التركيز على الأهداف، وتوظيف طاقاتك لإنجازها.
 - 9- رفع مستويات أدائك.
 - ٦٥- تنمية مهاراتك وقدراتك الإقناعية.
 - ٦١- بناء علاقات شخصية طيبة.
 - 12- تنمية قدراتك على قيادة ذاتك والآخرين

بعض الأمور المهمة والتي يجب التنبه لها حول علم أنماط الشخصية

علم أنماط الشخصية Personality Types يصف النوع وليس الكم.

علم أنماط الشخصية Personality Types لا يضع الناس في صندوق مغلق.

علم أنماط الشخصية Personality Types لا يبرر تصرفا خاطئا أو يشخص مرضا نفسيا، وإنما يصف الطبيعة الفطرية للشخصية. شخصيات الناس مختلفة، والحكم النهائم هو للفرد نفسه، فأنت تحكم على نفسك وليس الآخرون.

ومع ذلك فإن علم أنماط الشخصية Personality Types لا يفسر بالضرورة كافة تفاصيل السلوك الإنساني لأن الإنسان شديد التعقيد، وما ينظر إليه في علم أنماط الشخصية Personality Types هو التفضيل الطبيعي للشخصية وكيفية تداخلها لخلق الشخصية الفردية والمميزة لكل منا في الحياة.

يستخدم الإنسان كافة مكونات شخصيته كما يشاء وفي أي وقت يريد، فهي جزء لا ينفصل عن شخصيته، ولكنه يميل إلى مكون معين أكثر من الآخر، وهذا ما يميز شخصيته عن الآخرين.

قد تتفق الشخصية في بعض المواصفات فيما بينها، وقد تختلف نظراً لاختلاف الظروف المحيطة والمواقف المختلفة للواقع الفعلي وطبيعة البيئة التي نشأت بها تلك الشخصية، وما تعلمته من خبرات وتجارب وتعليم وغيره.

ولذلك فإن علم أنماط الشخصية Personality Types لا يحدد النضوج أو درجة التطور أو المهارات، ولكنه يصف التفضيلات الطبيعة وطبيعة المهارات أو الطريقة المثلى لكي تطور من ذاتك حسب طبيعة شخصيتك، بحيث تستخدم نقاط قوتك لتطوير ذاتك.

علم أنماط الشخصية Personality Types يفيدك في فهم نفسك والآخرين، ولكن تذكر، أن كل إنسان مستقل وقائم بذاته ولا يوجد إنسان يشبه الآخر تماماً.

علم أنماط الشخصية Personality Types لا يقيس النواحي التالية :

- 1. مستوى الذكاء.
- 2. الحالة السوية للإنسان.
 - 3. الاضطرابات النفسية.
 - 4. الانفعالات.
 - 5. النضم (الرشد).
 - 6. المرض.
 - 7. الصدمات النفسية.
 - 8. درجات التعلم.

الفوائد العملية لعلم سمات الشخصية

إن الفوائد العملية لدراسة هذا العلم الفريد لا يمكن حصرها، حيث إن ثمرتها لا تقتصر على مجال واحد فحسب بل عدة مجالات سأذكرها على سبيل المثال لا الحصر ثم أذكر أثر تعلم هذا العلم عليك كفرد.

أولا: في مجال التربية:

لفهم أساليب التحفيز المختلفة حسب الأنماط في مجال التعلم (القراءة، القابلية، الإنجاز).

لتحليل المناهج والطرق والوسائل والمواد التعليمية على ضوء الاحتياجات المختلفة لكل نمط من الأنماط.

لتطوير الأنشطة غير الدراسية والتي تمارس في أوقات الفراغ والتي تقابل احتياجات جميع الأنماط.

لمساعدة المعلمين، والإداريين، والأبوين على العمل معاً بشكل بناء أكثر.

ثانيا: في مجال الاستشارات:

لمساعدة الأفراد في إدارة حياتهم عن طريق فهم (استيعاب) القدرات والمواهب للشيء المفضل لديهم.

لمساعدة الأفراد كي يتغلبوا على المشكلات والمصاعب التي تواجههم بسبب التباين في أساليب الإدراك واتخاذ القرارات والتعامل مع العالم الخارجي للذات الإنسانية.

لمساعدة الأزواج والعائلات على معرفة أوجه الاختلاف والتشابه وأساليب التعامل معها.

لمساعدة الأبوين على فهم أولادهم.

لمساعدة الأولاد لاتباع الطرق المختلفة للتفوق بدون إحباط خارجي أو شعور داخلي بالذنب.

ثالثًا: في مجال التوجيه الأكاديمي والمهني:

لإرشاد الأفراد نحو اختيارهم للتخصصات الدراسية والوظائف التبي تتلاءم وأنماطهم.

لتحديد المسارات والمتطلبات المهنية الملائمة بناء على تحديد الميول المفضلة لكل شخص في محوري أسلوب الإدراك واتخاذ القرار.

رابعا: في الحالات التي تتطلب التعاون والعمل الجماعي: ـ

لاختيار فرق العمل، والحملات العسكرية، ومجموعات العمل مع التنوع الكافي لحل مشاكل الجماعة.

لمساعدة أعضاء الجماعة للتمييز، الإدراك والعمل مستخدمين قدرات كل نوع في المجموعة.

لمساعدة أعضاء الجماعة في تطوير ذواتهم كما لو كان كل واحد منهم يتعلم من مهارات الآخرين.

لإدارة الاجتماعات بشكل يجعل كل نمط بأخذ فرصته فى المشاركة.

لمساعدة أولئك الذين يعملون أو يعيشون معاً لفهم كيف أن السخط والاختلافات السابقة يمكن أن تصبح مصدراً للتسلية ويمكن توظيفها لبناء فرق عمل متكاملة.

خامسا: في مجال الاتصالات:

لتعلم طرق فهم الموضوعات والتى تكون أكثر ملاءمة لجنى الانسجام والتعاون من كل نوع.

لزيادة الفهم باستخدام المصطلحات واللغة المتداولة والمفهومة للطرف الآخر بناء على اختلاف الأنماط الشخصية.

لخلق مناخ من التفاهم في ظل اختلاف الأنماط وتقليل مشاكل الاتصال مع الآخرين.

أما الفوائد لك كفرد:

التعرف إلى نقاط ضعفك؛ فترممها ونقاط قوتك فتستثمرها.

مخاطبة الناس بما يتناسب مع أنماطهم؛ فتحقق نجاحاً أكبر في الاتصال.

معرفتك لنمطك سيحقق أهدافك بتوفيق أكبر، لأن معرفة النمط يعطيك فكرة شاملة لإمكانية ما ستمارسه مستقبلاً فتتفوق. معرفتك لنمط الشخص المسترشد سيمكنك ـإن شاء الله تعالى ـ من مساعدته إذا كنت ممن يقدمون الاستشارات النفسية أو الاجتماعية أو التربوية أو الأكاديمية.

فهرس ومحتويات الكتاب

اهداء

شكر وعرفان

مقدمة

على الشاطئ!

تمهید

قناع PERSONA الشخصية

حقائق أساسية عن علم أنماط الشخصية Personality Types

الفوائد التى ستحصل عليها من هذا الكتاب

ستتعلم على المستوى الشخصى

بعض الأمور المهمة والتى يجب التنبه لها حول علم أنماط الشخصية

أين يقع ميزان الخير والشر؟!

الباب الأول: مدخل لفهم الشخصية Personality

الفصل الأول: الشخصية Personality

مقدمة

أولاً: مفهوم الشخصية

ثانياً: بناء الشخصية

كيف يتكون البناء العام للشخصية؟

أثر التنشئة الأسري

تكوين الهوية الشخصية (Self Identity)

ثالثاً: المناحي الرئيسة في دراسة الشخصية

المنحى الإسلامي

2. نظريات الأنماط Type Theories

المنحى السيكودينامي: Psychodynamic Perspective

المنحى السلوكى والمعرفى الاجتماعى

المنحى الإنساني Humanistic Perspective

منحی السمات Trait Perspective

نظريات التعلم (Learning theories)

رابعاً: الروز (القياس) النفسي

خامساً: قياس الشخصية Personality Assessment

الفصل الثاني: نموذج الاتصال الإنساني Human Modeling Process

الخريطة ليست هي المنطقة The map is not the territory

العمليات الثلاث المؤثرة في التواصل

التعميم GENERALIZATION

الحذف (الإلغاء) DELETION

التخيل والتعديل DISTORTION

الفصل الثالث: التفكير واللغة وأهميتها في الاتصال

```
نموذج مليتون Milton Model
                                                                 الفصل الرابع: مهارات الاتصال
                                                             لا تستطيع إلا أن تتصل "تتواصل"
                                                                              تعريف الاتصال
                                                                         لماذا يتصل الإنسان؟
                                                         الألفة: الطريق إلى الثقة والاستجابة
                                                              بناء التوافق ( الألفة ) Rapport
                                       المعايرة: كيف تحصل على تغذية راجعة وتختبر الفهم؟
                                                                       التواصل: بناء الفاعلية
                                                              كيف تتواصل مع الآخرين بدقة؟
                            كيف نتعامل مع المعلومات المستوحاة من علم أنماط الشخصية ؟
                                  الباب الثاني: البرامج العقلية العليا Meta - Programs
                     الفصل الأول: مقدمة عن البرامج العقلية العليا Meta - Programs
                                                     البرامج العقلية العليا Meta - Programs
                                                                   تاريخ البرامج العقلية العليا
                                                          تصنيف أنماط البرامج العقلية العليا
                                                  الفصل الثانى: يرامج المعالجة والتفكير
                                           (1:1) برنامج حجم المعلومات: إجمالي / تفصيلي
                                     (1:2) برنامج حجم العلاقة: التشابه (التماثل) / الاختلاف
                                                       (1: 3) برنامج القرار : الأنظمة التمثيلية
                                   (1:4) برنامج الإدراك (الفرز المعرفى): (حسى / حدسى)
(1 : 5 ) برنامج الإدراك الفئوى (التكيف ) : ( أبيض أو أسود (المدرك) / تدرجات الرمادى (المرتئى) )
                          (1: 6) برنامج التفكير النصى : ( أفضل الاحتمالات / أسوأ الاحتمالات )
                                            (1:7) برنامج التنقية والنخل: ( المدقق / الغربال )
                               (1: 8) برنامج الاتجاه الفلسفى: (لماذا / كيف ، المصدر / الحل)
                                                الفصل الثالث: يرامج المشاعر والانفعالات
                            ( 1:2 ) برنامج الموائمة الإنفعالية : (المواجهة / الإنسحاب / الحازم)
                                             ( 2 : 2 ) برنامج الحالة الشعورية (متصل / منفصل)
                            ( 2 : 3 ) برنامج الإطار المرجعى : (مرجعية داخلية / مرجعية خارجية)
                                                      الفصل الرابع: برامج الإدارة والاختيار
                                               ( 1:3 ) برنامج اتجاه الدوافع : (نحو / بعيداً عن)
                                 ( 3 : 2 ) برنامج التلاؤم مع الخيارات ( التبرير ): (خيارات / اجرائص)
                                        ( 3 : 3 ) برنامج التأقلم والتكيف : (التوجيه / المسايرة)
                                  ( 3 : 4 ) برنامج المشفلات الشرطية : (ضرورى / ممكن / رغبة)
                    ( 3 : 5 ) برنامج التفضيلات : (الناس / المكان / الأشياء / النشاط / المعلومات)
```

(1:4) برنامج الانتماء (مستقل / عضو فی فریق / مدیر)

الفصل الخامس: يرامح الاستحاية

الرموز، والمفاهيم

تكوين المفاهيم Concept tormation بنية اللغة Structure of the Language نموذج التدقيق (اللغة العليا) Meta Model

```
( 4 : 2 ) برنامج موقف الاتصال (اللائم / المهدئ / الملفت / الكومبيوتر / المتزن)
```

(4 : 3) برنامج سلم الهيمنة (القوة / الانتماء / الإنجاز)

(4 : 4) برنامج الانفتاح والتجديد (منفتح / كتوم / انطوائی)

الفصل السادس: البرامج الفوق عليا

(1:5) برنامج تقدير الذات (تقدير عالي للذات / تقدير منخفض)

(5 : 2) برنامج خبرات الذات (الجسم / العقل / الانفعال / الأدوار)

(5 : 3) برنامج اتجاه الزمن : الماضي / الحاضر / المستقبل

(5 : 4) برنامج تنظيم الزمن : خلال الزمن / في الزمن

(5 : 5) برنامج الفرز الزمنى : ذاكرة عشواثية / ذاكرة تعاقبية

(5 : 6) برنامج قوة الأنا : ﴿ أَنَا ﴾ قوية / ﴿ أَنَا ﴾ ضعيفة

الياب الثالث: تحليل أنماط الشخصية بأسلوب MBTI

الفصل الأول: مقدمة عن علم أنماط الشخصية Personality Types

تاريخ تحليل أنماط الشخصية بأسلوب MBTI مكونات الشخصية الطبيعية التفضيل الطبيعي Preference مؤشر أنماط الشخصية MBTI

نموذج اختبار (1) لتحليل أنماط الشخصية MBTI نموذج اختبار (2) لتحليل أنماط الشخصية MBTI

الفصل الثانى: مكونات الشخصية الطبيعية

أسس تصنيف الشخصية وفق مؤشر MBTI } مفاهيم ضمن منهجية تحليل أنماط الشخصية بأسلوب MBTI المكون الأول: الأسلوب المنفتح والأسلوب الانطوائي الأسلوب المنفتح على العالم Extroverted الأسلوب الانطوائي Introverted المقارنة بين الأسلوبين الانفتاحي والانطوائي

ر ...ه المكون الثانى: الأسلوب الحسى والأسلوب الحدسى

الأسلوب الحواسى Sensor

الأسلوب الحدسي iNtuitive

المقارنة بين الأسلوبين الحسي والحدسي

المكون الثالث: الأسلوب العقلاني والأسلوب العاطفي

الأسلوب الشعوري (العاطفي) feeling

الأسلوب العقلاني (المفكر) Thinker

المقارنة بين الأسلوبين التفكيري والمشاعري

المكون الرابع: الأسلوب الصارم والأسلوب المرن

الأسلوب المرن (التلقائي / الملاحظ) Perceiving

الأسلوب الصارمة (الحكم) Judger

المقارنة بين الأسلوبين المرن (التلقائي / الملاحظ) والحكم

المقارنة بين الحكم والإدراك

توضيح الأنماط الشخصية

نموذج التوازن بين سمات الشخصية وتأثيرها في تشكيل الأنماط الأسئلة والأبعاد الرئيسية مؤشر اختبار مايرز و بريقز

كيف تتفاوض مع هذه الأنماط؟

الفصل الثالث: تحليل أنماط الشخصيات (الأقنعة 16) بأسلوب MBTI

تحليل الأنماط بواسطة الأجزاء الأربعة للشخصية four Personality Parts الملف التعريفي profile لشخصية القائد المُلمِم ENTJ الملف التعريفي profile لشخصية العالم INTJ الملف التعريفي profile لشخصية المبدع ENTP الملف التعريفي profile لشخصية المفكر INTP الملف التعريفي profile لشخصية المعلم ENfJ الملف التعريفي profile لشخصية المُلهم ENfP الملف التعريفي profile لشخصية المستشار INFJ الملف التعريفي profile لشخصية المثالي NFP الملف التعريفي profile لشخصية المشرف ESTJ الملف التعريفي profile لشخصية المفتش ISTJ الملف التعريفي profile لشخصية المعطاء ESfJ الملف التعريفي profile لشخصية المدافع ISFJ الملف التعريفي profile لشخصية الفعال ESTP الملف التعريفي profile لشخصية الحرفي ISTP الملف التعريفي profile لشخصية المؤدى ESFP الملف التعريفي profile لشخصية الفنان ISFP الفصل الرابع: نظرية ديفيد كبرسي للأمزجة

> نظرية ديفيد كيرسي للأمزجة Temperament طبع شخصية العقلاني The Rational طبع شخصية المثالي Idealist Temperament طبع شخصية النظامي Guardian Temperament طبع شخصية الحرفي Artisan Temperament

الفصل الخامس: تطبيقات أنماط الشخصية في العملية التعليمية

تفريد التعلم زوايا الشخصية الطبيعية وأثر ذلك على عملية الدراسة في الفصل كيف يتعامل المدرس بشخصيته الطبيعية مع الطلبة في الفصل

كيف يتعامل المدرس بشخصيته الطبيعية مع الطلبة في الفصل مقياس أسلوب التعلم الطبيعي أو أنماط الشخصية الناجحة

الفصل السادس: عودة إلى المرفأ!

تمهيد الفوائد العملية لعلم سمات الشخصية الخاتـمــة المؤلف في سطور المراجع الفهرس

كيف اقتني الكتاب

للمزيد حول الكتاب ولطلبات الشراء :

(فضلاً اضفط هنا)

تستطيع شراء الكتاب بسخته الورقية من موقع دار النشر وسيتم شحنة وايصاله لباب بيتك او مكتبك أو شراء النسخة الالكترونية من منصة دار كيان للنشر و التوزيع .



مذا ليس مجرد كتاب تقرؤه لمرةٍ واحدةٍ بل مو دليلك لفمم ذاتك وفهم الآخرين من حولك

والتوافق معهم، سيكون رفيقك في رحلة الحياة وستكرر قراءته، أو مراجعة جزء منه مع كلِّ موقفٍ وشخصية تقابلها.

لفهمٍ أعمق لذاتك، لبناءِ الألفة مع من حولك، لشعور أفضل، ونفسيَّة أفضل، وحياة أفضل، اقتن هذا الكتاب فهو دليلك لتحسين جودة حياتك وقيادة ذاتك والآخرين والتحكم بالمواقف المختلفة.





info@kayanhouse.sa
www.kayanhouse.sa



عبر الرابط التالي:

https://www.jarir.com/arabic-books-jrb5000012930.html

(فضلاً اضفط هنا)







متوفر الآن في قارمح جرير JARIR READER









🔞 www.kayanhouse.sa

لطباعة كتاب ما وراء الأقنعة (تحليل أنماط الشخصية بأسلوب MBTI) تأليف د. محمد العامري من مكتبة اطبع Print Bookstore

عبر الرابط:

(فضلاً اضغط هنا)

ولمزيد حول الكتاب ندعوكم زيارة الحائط التفاعلي لأعضاء نادي قراء كتاب ما وراء الأقنعة (تحليل أنماط الشخصية بأسلوب MBTI) للمؤلف د. محمد العامري ، للتعريف بالكتاب ورصد ما ينشر عن الكتاب و تسجيل الانطباعات والمقتحرحات وما تم تعلمه والمشاريع التطبيقية المنبثقة منه

عبر الرابط :

https://padlet.com/MOHAMMEDAAMERI/padlet-9xmxprpmtrgdb3c1

(فضلاً اضفط هنا)

راجين لكم المتعة والفائدة

وشاكرين لكم سلفا المشاركة في نشر الرابط لتعم الفائدة بإذن الله 🛚